

ムヴァーる

-freemovaの社内報-

vol.11
2023

「枠にとらわれない人生を」

フリームーヴアライフ

2023

第11号は

ヘルスケア事業部のみなさんです。

ヘルスケア事業部とは!?

真剣な眼差し、凜々しい表情、その先に
どんな一面が待っているのだろうか。。

ご自由に
お楽しみ
ください

第四弾

横浜

社員の地元紹介

今回は有名どころから～地元民だけが知る穴場スポットまで
横浜の魅力を紹介していきます！

保土ヶ谷区から総務の奥山さん鶴見区から人事&RAの水野さん
栄区から人事アシスタントの加峯さん



人事&RA
水野さん



総務部
奥山さん



人事アシスタント
加峯さん

ウェディングフォトスポット
昼に撮影してもよし、夜景を
バックに撮影してもよし!!



南京亭



ここは私のホームです
横浜駅西口にある「横浜ビブレ」
というファッションビルの入口横に
ある通路を「ビブ横」と呼ぶことを
ご存知でしょうか？
このビブ横は、若者の待ち合わせ場所や
として有名で、多くの人で賑わっています。



ビブ横



横浜のソウルフード
【サンマーメン】が美味しい！！
この『南京亭』はそのスジでは
有名なデカ盛り店でもあります、
『硬焼そば』（1000円）
の大盛りが人気だったりするのです。

家系ラーメン
といえば吉村家



家系総本山 ラーメン 吉村家

横浜ベイサイドマリーナ



横浜ベイサイドマリーナは、
神奈川県横浜市にある、
アウトレットモールに隣接した
日本最大級のマリーナです。
カードキーで24時間利用可能な
オーナー専用桟橋などがある。

ハシゴ酒といえば・・・野毛飲み
桜木町駅からすぐの場所にある野毛。
老舗から新店まで500店近い飲食店が立ち並ぶ、
横浜市内でも屈指の繁華街です。
ディープな飲み屋街という印象が強く、
何となく近寄りがたいと思っている人も多いはず。
しかし、野毛に一步足を踏み入れれば、
フレンドリーな街の雰囲気に魅了されることでしょう。



野毛小路



横浜スタジアムは、
神奈川県横浜市中区の横浜公園内に
ある野球場。
プロ野球・セントラル・リーグに
所属する横浜DeNAベイスターズの
本拠地として使用されている。
ハマスタの愛称で知られる。

社内〇〇ランキング

この人のここがすごい！！



無人島に連れていくなら



1位

篠井さん

2位

上松さん

- ・食べれる木の実とか
知ってそう。家作れそう。

- ・無人島という環境下でも
栄養・体調管理や筋力
トレーニングと一緒に
行って楽しく過ごせそう
なので

- ・安心感あって、なんでも頼り
になりそう！けど、うっかり
何か忘れものとかしそう、
サバイバルの知識がありそう
イメージだけだけど

- ・脱出道具(イカダなど)
制作などに活用できそう。
文句1つも言わずに
黙々とやってくれそう

- ・魚とか取ってきてくれそう

- ・新しい国を作れそう

- ・気合いで脱出できそう

- ・頼りになりそう&面白い

3位

横山さん

- ・キャンパーでサバイバル
に付き合ってくれそう
だから

- ・やっぱりキャンプ
経験者だし、安心！！
あと面白いし、
絶対無人島でも面白い！！

社員紹介

vol.4

ヘルスケア
事業部

医療
介護
保育

- ・お名前：川口 励也
- ・生年月日：2000/7/17
- ・出身地：伊豆大島
- ・今行っている事業内容：医療、介護、保育に特化した人材紹介事業
- ・趣味特技：バレーボール、麻雀
- ・今の事業部で叶えたいこと：2年後までに事業部人数20人
- ・ひとこと：まだまだ頼りないリーダーですが精一杯務めさせていただきます！



- ・お名前：阿部周平
- ・生年月日：1998/10/19
- ・出身地：東京都杉並区/育ち：インド
- ・今行っている事業内容：介護士・看護師・保育士専門のキャリアアドバイザー
- ・趣味特技：趣味：ディズニー
 特技：早押しクイズ
- ・今の事業部で叶えたいこと：2024年3月までに事業部売上1000万！！
- ・ひとこと：こっからっす！

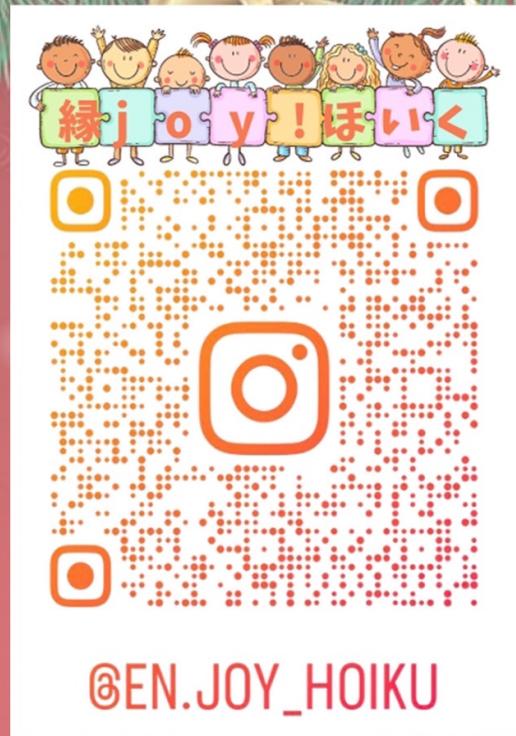


- ・お名前：塙越佳奈子
- ・生年月日：1996/04/11
- ・出身地：北海道函館市
(地元は東京！出生地が函館です！笑)
- ・今行っている事業内容：ヘルスケア領域での人材紹介
- ・趣味特技：オーディション番組の鑑賞
- ・今の事業部で叶えたいこと：SNSでの集客で成約し、保育を盛り上げる！笑
- ・ひとこと：保育のInstagramやtiktokを是非フォローしてください！



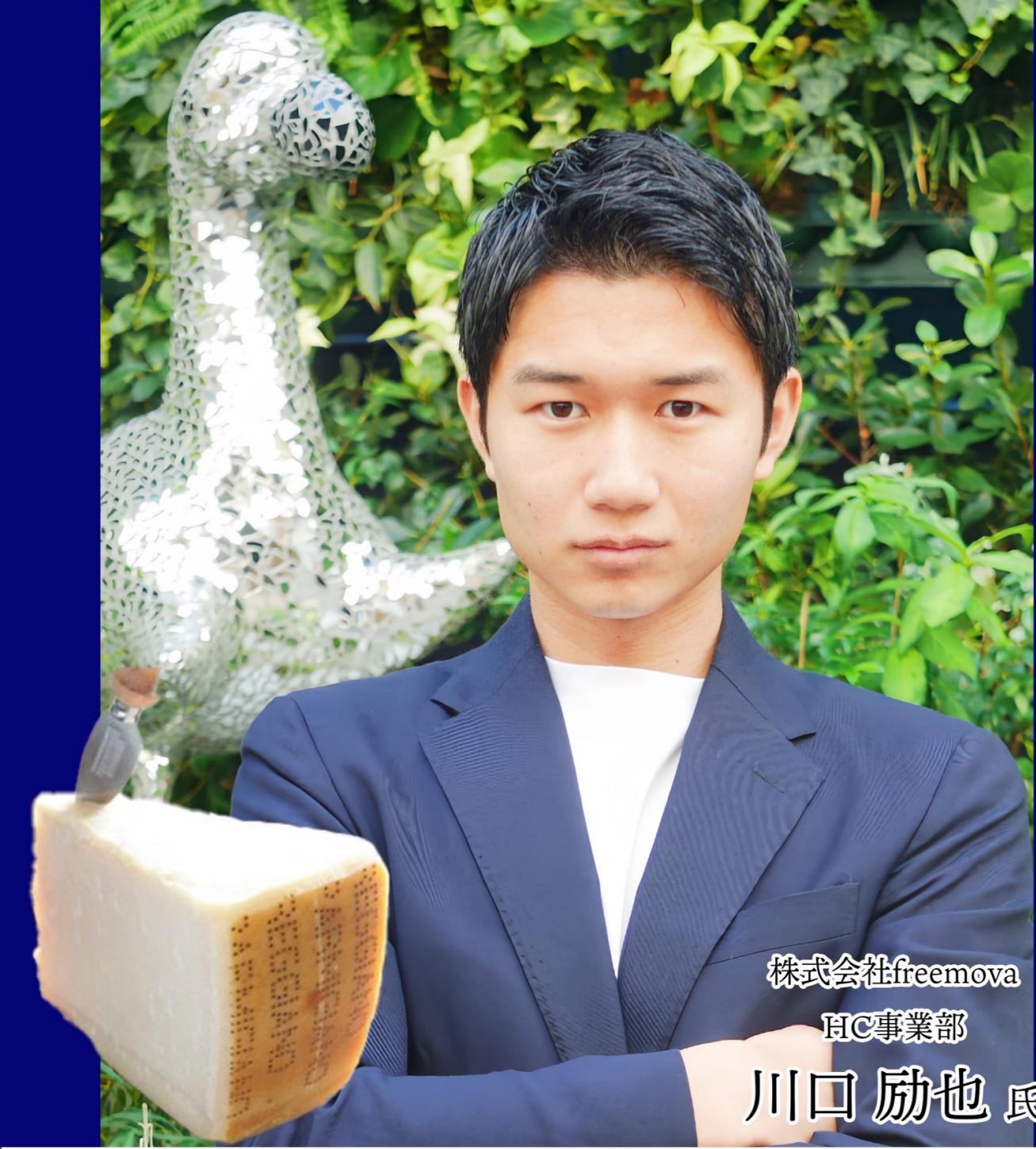
ヘルスケア事業部のSNS紹介

Instagram



TikTok





株式会社freemova

HC事業部

川口 励也 氏

Profile

2000年7月17日生まれ。出身は東京の伊豆大島。

好きな食べ物はパルミジャーノレッジャーノチーズ（ニッチですよね？）

学生時代は勉強嫌いでする賢く立ち回る傾向があり、よく先生から目をつけられていました。

スポーツは体を動かすのが好きだったので野球やバレーボールのクラブ活動に打ち込んでおりました。

高校時代は将来貯金のために部活はGHQ（Going Home Quickly）に加入し主にアルバイトに専念していた経緯がございます。

そして、卒業と同時に地元を離れ日本列島へ上陸し、実家が土木業を営んでいた為、

測量士の資格をとれる専門学校で測量や民法などの勉強をした後に新卒として入った会社は不動産営業の会社でした。

もともと営業に興味があり営業と言ったら不動産という浅はかな考えで入社しましたが、

戸建ての建売を飛び込み営業で販売し、8カ月で主任のポジションとして活躍。

自身のキャリアアップ、更なる可能性を広げたく転職を考え、人材業界に足を踏み入れ、

個人事業主として2年間医療、介護、保育に特化して人材紹介を行い、

一人の就業や、今後の展望などが見えないと思いfreemovaに入社した経緯になります！

■入社からの道筋

5月から入社して当初は1人で新規事業部の立ち上げを行うことに
入社前からワクワクがありました。

実際に入社して行った業務はほとんど個人事業主時代と変わりませ
んでしたが大きく変わったのは9月からです。

新たに1名保育経験者のCAが加入し、やり方や考え方が今まで通り
ではダメだと痛感しました。

組織での動きを久しく思い出した月で私にとってはとてもインパクト
がある月でもあったと思います。

そして、10月には2名の加入でいろいろ忙しいと同時に初めての体
験もたくさんありますが、ここまでスピード感早く、いろいろ経験
させていただける会社は他にないと思い入社して良かったと感じて
おります。

■仕事のやりがい・意識すること

やはり新規事業部の為、一から仕組みづくりできる楽しさ、おもしろさは
やりがいの一つです。経営者目線の考え方やスキーム作りは難しい部分
ではありますが、他事業部を参考に様々な方の意見を取り入れ何かを作
り上げるのは今の仕事の魅力的な点です。

又、CA、RAを一貫して人材紹介事業を行うので、たくさんの候補者様との関りで、なぜ転職を考えているのか、転職を考えている方はどのような希望をもっているのかなどの志向性、具体的な候補者ありきでの開拓による人事との折衝経験でどのような人物像を求めているのか、候補者の希望と企業の求めている条件を深堀するヒアリング能力など、人材ビジネスの一連の流れ、理解度は他の事業部より深く学ぶことも多いため、自部自身の成長スピードはより一層早くなっていると実感しております！

そんな私が業務中に意識することはタスク管理になります。

スピードも大事ですが、なにより抜け漏れがないように候補者様一人一人の信頼に繋がるため丁寧な対応を心がけています。



■今後の展望

今後はさらに事業部拡大を目指しています。

まずは現在4人のメンバーを5倍の20人にしていきたいと考えております。

また、介護部門、看護部門、保育部門など3つに細かく部門分けを図ります。
細かく部門分けする目的として2点理由がございます。

1点目：全員が全員経験者ではなく、いきなり3つの領域を叩き込もうとしても、1人前になるまで時間がかかるてしまうためになります。ゼネラリストではなく一人一人がその領域に特化したスペシャリストになっていただきたいと考えております。

2点目：ポジションを増やすことによって、全員が切磋琢磨してお互いを高めあう関係になってほしいからです。やはり目指す箇所がなければ何のために仕事しているのかわからなくなってきたり、マンネリ化する可能性があるので、

モチベーション高く持ち就業してほしいという理由になります。

■みんなに一言

責任者ポジションで一番年齢も若く、まだまだ新参者ですが、事業拡大、会社拡大に貢献しております！

他にもわからないことが多々出てくるかと思いますのでみなさんにお話しをさせていただく機会があると思いますのでよろしく
お願いします！また、この年齢でも責任者を任せていただけるということは皆さんにもチャンスはあると思っています。
チャンスを掴み取りましょう！！



MVP選考を発表します！



【月間MVPのお知らせ】

今月も社内メンバーから選ばれた月間MVPを発表させて頂きます！

今回の選考基準は・・・

新規事業部案!!やりたい事業内容とその理由
の中から1名選抜させていただきます！

でした。そして、今回選ばれたのは・・・

■■■■■さんです！！おめでとうございます！



YouTu部(ほぼSNS事業部)

3人グループで投稿は毎回スーツ、定時で帰ることを目的とするため基本撮影は朝～夕方。

日常とかではなく企画として投稿。サラリーマンが年齢の限界を超えた動画。収益を作る、知名度を上げる、最終的に知名度が上がった上で1日限定イベントでどれだけMNPを獲得できるか試してみたい。

将来はフリーランスでCAをやりたい。そのため自分や会社を知ってもらうことが必要。

将来の自分や会社、相互にメリットがあることも大事。東京は2m社長でバズったが短期的な人気だったため動画にすることで持続的に人気を得ることが必要。

あとは大阪が東京より目立つ！！
リーダーは僕で！笑

などの意見を頂きました！改めて ■■■■■さん、おめでとうございます✨

次回も評価基準をここでお知らせします！

■次回社内報に掲載する月間MVP 評価期間：12/1(金)～12月22日(金)

評価基準：研修に対して意欲的な姿勢がみられた方

業務内容に成長がみられた方

1名を選考いたします！

皆様と支社、本社でお会いできるのを楽しみにしております！

他の方からの意見も!



社員教育部

自社(他社)の社員の研修や教育などを計画、実行する
自身が様々な業種の転職をしてきた中で通じる部分が
多くあると思いました。社会人の基本のような考え方
のベースはどの業種においても必要になると思います。

さん

インフルエンサー事業部

インフルエンサーのマネジメント
サポート業務、インフルエンサーと
企業を繋げることで、他社のPRや
商品開発に繋がると思うから

さん

飲食事業部

新規でのお店開業 飲食店に人材派遣をする
飲食の市場規模にはチャンスがあり流行りに
強いfreemovaなら今の時代にあった店舗展開
が可能ではないかと考えました。

さん

メンタルケア事業部

社員の仕事に対するモチベーションの向上や仕事に対する不安、
対人関係における問題を予防することを目的とした事業部。
特に新入社員や入社数年目という会社に慣れていない時期には、
不安などがある為そうした社員の不安を払拭して
生産性の向上を図る。

さん

freemova研修部

スタッフとして最初にアパレルやケータイショップ、家電量販店等に
配属される際に配属先の研修だけでなく、freemova内でも本部に戻る
研修だけでなくアパレルやケータイショップの研修を実施する部署の創設
(事業というよりは部署寄りです。)
・なぜこの部署を創設するのか→
実際に私自身がケータイショップに働いていて感じるのは派遣元の評判も
配属先で話題になるからです。好成績を上げると派遣元であるfreemovaの
評判にも繋がると知名度向上及び受け入れやすさにも繋がると考
えています。freemova本社には上記のアパレルやケータイショップ、
家電量販店での経験者も多くいるのでこの知識共有を入職者にも
伝えることにより早く現場で成績に繋がる&配属先での居場所作り、
離職率低下にも繋がっていくのでfreemova独自の研修を行う部署作りを
提案させて頂きます。

ふるさと応援事業

freemova内で各社員の地元を研修旅行として訪れ、その地域でfreemova
として何か地域産業を利用して事業拡大に繋がる社員一人ひとりが
「(事業化に向けた)仕事探し」を行う一歩としてこの事業を提案します。
最初は社員旅行として各社員の地元(なるべくマイナーな地域が
見識拡大にも繋がると考えています)。そこで見聞きし事業に繋がる
アイディアを旅行期間中にブレストを行い社員間の交流にも繋がるかな
と思います。(この旅行には各行政にも連絡を行い地域紹介をしてもらって
も良いかもしれません。)
将来的には対象社員の地元の新規事業創設及びfreemovaの関連会社の
ような形で地域振興に貢献できるような事業になっていけばと考えて
います。

さん

freemova社内MVP

本社のメンバーで一番輝いていた方をご紹介！

今月は社内参画初月で内定承諾を獲得した

おひつ
23卒で人事の小櫃さんが選ばれました！

小櫃さん、改めておめでとうございます!

★入社を始めたきっかけ

同業他社でぶつ潰したい会社があつて、急成長しているfreemovaなら実現できるのではないかと、最終面接の時に社長が「できるよ！」って思つたのと、言つてくれたのがきっかけで入社を決めました！あとは同期先輩いい人ばかりだった！新卒第1期になりました！笑

★研修のときに努力したこと

とにかく人事になりたいっていう思いが強かったので、最低でも月2回は受けようとしていました。また制限がないので、わがままを言って1日に何個も研修を組んで頂いてました！横山さん、永田さん、上松さんには感謝しきれません！

★今の目標

カジュアル面談の責任者に任命して頂いたので、カジュ面から選考に繋げる確率を現状よりも上げるように同期と協力して頑張ります！上られるように同期と協力してバンバンあと一次選考も完全一人称完結してバンバンさげ子ようになるのが目標です！これからも宜しくお願い致します！

★本社参画後のギャップ/大変だったこと

freemovaの面接スタイルはかなり特殊で、面接者に合った魅力付けをすることに今までかなり苦戦しております。笑ギャップで言えば、研修で来社した時、皆さん忙しそうだったのですが参画して聞きたいことがあった時聞けないのかなと思ったら、皆さん忙しいゆえでわざわざお時間作ってくれてしっかりとフィードバックしてくださいましたのはいい意味でギャップでした！

人事 小櫃 花音さん

道玄坂通り ムヴィアる。



定価800円



監修：本田淳・小森翔太・横山実央・五十嵐優羽

奥山 知博・